

DATOS REFERENTES A DON JUAN ROMERO RUIZ

(Presidente de Herogra Fertilizantes)

23 de Enero de 2016

Sr. Juan Romero Ruiz, nació hace 60 años en Granada, y vive en Granada.

Estudió Derecho en la Universidad de Granada, pero ya desde que tenía pantalón corto, su padre lo tenía predestinado a la Empresa de los Fertilizantes, que en este 2016 celebra su Centenario, siendo el mismo, la tercera generación, el Presidente de la tercera Generación.



La empresa ha tenido diversos nombres en su trayectoria. El primero fue Linares, Díaz y Romero S. L., después Díaz y Romero S. L. posteriormente Romero S. L.

En 1956, la Empresa cambia de nombre a Hermenegildo Romero Granados S. A, y posteriormente desde 1994, HEROGRA FERTILIZANTES S. A. (iniciales del anterior nombre societario).

La familia Romero, siempre han sido agricultores, fundamentalmente olivareros, además de la Empresa de Fertilizantes.

Cuando Sr. Juan Romero Ruiz empezó en la empresa fue pasando por los escalones más alejados de Dirección, tal como envasando abonos sólidos en una envasadora, que tenían en los Almacenes de Atarfe, acompañados a veces por

compañeros de Curso para “cobrar el jornal”. La estricta forma de pensar de su padre, hacía que antes de ocupar puestos más destacados, pasara por todos los de la Empresa. Hasta que en Abril de 1979, fue nombrado Gerente. En su nuevo trabajo, dedicó mucha parte de su tiempo, a los Abonos Líquidos, comprando cinco equipos de aplicación sobre “Unimog”, y disponiendo de unas instalaciones de Almacenamiento en Pinos Puente (Granada), era una Empresa de Distribución y Aplicación de Abonos Líquidos, aparte de la venta de los sólidos granulados convencionales.

La empresa siempre había actuado como Distribuidor de grandes Fabricantes, Basf, Explosivos Riotinto, S. A., Cros, no había importado barcos de Abono, ni fabricado ninguno de ellos. La instalación de envasado era un tanto rudimentaria, pues por aquellos entonces se compraba así directamente. Esta era la situación en 1990. Siendo su área de ventas básicamente la Provincia de Granada, pero también volúmenes significativos en Córdoba y Jaén.

Pues bien ya a inicios de 1991, y como fusiones de las Empresas fabricantes quedo fuera como Distribuidor, incluso en aquellos momentos se cuestionaba la continuación de la empresa. Ante esta situación Sr. Juan Romero Ruiz, traza un plan para 8 años y decide ser fabricante. Con mucha fe y fuerza de voluntad.

Hizo una empresa productora de Abonos líquidos, con un socio al 50 %, y maquinaria de fabricación importada de EE. UU, posteriormente la Empresa paso a ser 100 por 100 del mismo e integrarla en Herogra Fertilizantes.

Viendo como el mundo iba hacia Abonos de Mezcla granulados en sustitución de los Complejos, visto en sus viajes a EEUU, optó por apostar fuertemente por ellos, con

calidad , prestigio y seriedad, como es conocida esta casa en el Sector, aunque aquí en España estaban diremos bastante defenestrados.

Simultáneamente a ello, creó una Empresa, Herogra Especiales S. L., para nutrición foliar y especialidades vía hoja y correctores diversos.

Así pues desde la edad de 35 a 60 años de la vida de Sr. Juan Romero la empresa ha tenido un tremendo desarrollo, bajo su liderazgo, fuertemente apoyado por su hermano Sr. Joaquin Romero Ruiz, responsable de los temas financieros, entre otros diversos y amplios asuntos.

La participación de Sr. Juan Romero Ruiz, en Herogra, supera el 50 %, habiendo comprado las participaciones a dos de sus hermanos (en total son seis).

Desde, sus inicios, los objetivos de crecimiento y liderazgo los ha tenido muy claros. La empresa ha venido utilizando la prácticamente totalidad de los recursos que genera en su crecimiento, procurando siempre estar en vanguardia tecnológica. Ya en 2004 obtuvo el Certificado de Excelencia Europea

Y de estos últimos 25 años, habría mucho que contar, en todos los órdenes, de desarrollo empresarial.

La inversión ha sido continua, en busca de la perfección, no se ha parado de invertir en estos 25 años ni de crecer. Sr. Juan Romero Ruiz y personal de su equipo han viajado por medio mundo, aprendiendo continuamente de cómo mejorar la Empresa

La facturación de Herogra Fertilizantes S. A. en 2015, roza los 100 millones de euros, pero con la suma de otras empresas filiales totaliza aprox. 170 millones, con una plantilla global que supera ligeramente 150 trabajos directos y de trabajos indirectos del orden de 700 aprox..

La inversión en Informática de gestión y robotización industrial ha tenido y tiene un lugar preferente dentro de lo difícil que es señalar lugares preferentes pues se le da importancia a todos.

Herogra Especiales tiene ya presencia en 51 países, y en este año, se está reforzando en personal la División Internacional, pues ve un espacio de mercado muy importante y de futuro. Si bien hay un tema que lo complica, es lo que tardan los Registros de Productos en los Ministerios de Agricultura de la mayoría de los países. Lo que hace que no se vaya a un ritmo lógico, pues de media se puede estar un año, el tiempo para tener los productos reconocidos en los Ministerios de Agricultura de los diferentes países.

Herogra vende en la actualidad más de 450.000 tdas de fertilizante, en la mitad Sur de la Península así como en Valencia, Murcia, Cataluña y Aragón, esperando pronto cubrir la geografía nacional. Esto en toneladas es aprox. el 10 % del total nacional.

Es el mayor productor de Abonos Líquidos de España, y también lo es de Abonos Compuestos granulados.

Como indica Sr. Juan Romero: "Lo mejor de Herogra es su equipo humano, que trabaja con ilusión y con pasión"

Sr Juan Romero Ruz es un empresario nato, lo cual requiere, una serie de capacidades, difíciles de compilar, como son toma de decisiones de forma continuada y no fáciles, nervios de acero, no caer en el desánimo, espíritu de sacrificio y mucho trabajo, en definitiva, un negocio, como su nombre indica es un “no-ocio”.

Las instalaciones de Herogra constituyen un referente de limpieza, orden y cumplimiento con toda la legalidad vigente, que no es poca, lo cual requiere serios y continuados esfuerzos.

La factoría de Albolote (Granada), tiene 42.000 m² totalmente ocupados. En una instalación completa y flexible, aparte de Almacenes en Pinos Puente (Granada) y Almeria, aparte del muy reciente y moderno en el Puerto de Motril, que prácticamente acaba de abrir sus puertas.

La Factoría en DOS HERMANAS, que lleva un año funcionando, con 20.000 m² de naves, y 35.000 m² de superficie, en fabricación de Abonos Compuestos y envasado se ha constituido como una de las instalaciones mejores de España, en su género, por no decir la mejor, con un capacidad de envasado de 200 tdas/hora en sacos, más 30 tdas/hora en big bag y con una capacidad de salidas día de 2.000 tdas/día. En cuanto a Compuestos granulados la capacidad es aprox. 100 tdas/hora. Desde Sevilla se abastece mercados de Extremadura, Andalucía Occidental y un mercado en crecimiento destacable como es Portugal.

Hispalense de Líquidos S. L, en Sevilla, junto al río, para descarga directa de materias primas, absolutamente robotizada, es un claro ejemplo difícil de superar, en cuanto a la Producción de Abonos Líquidos, que como se ha visto por ejemplo este año, las salidas en plena campaña, han venido

rozando las 1.000 tdas día para los mercados ya comentados. Hoy día la empresa es 100 por 100 de Herogra. Y estas capacidades, con una flexibilidad increíble de una carta de fórmulas tremenda. Para ello Herogra, cuenta con el Banco de datos de formulación, desarrollado por Herogra, y siempre en crecimiento, de casi dos millones de formulados.

La automatización, el análisis digital, y los controles productivos, hacen que la riqueza esté garantizada,

A todo ello, se une Liquidos del Mediterraneo S. L. en Picasent (Valencia), donde hay una participación cercana al 30 % y donde la tecnología es Herogra y que igualmente está teniendo continuas ampliaciones.

Todo este volumen de transporte hace que Herogra, pusiera su propia Empresa MAXLOGTRANS, que hoy crece y ya Herogra solo es un 35 % de la facturación, y otra Empresa de tecnología FERTINOVA, para las instalaciones propias y ajenas, de fabricación y de servicios.

Todo ello ha sido posible, pues como se ha dicho al principio por el liderazgo, la visión del mañana, la decisión de avance, por delante del futuro, de Sr. Juan Romero Ruiz en primer lugar, su hermano Joaquin como Vicepresidente, viendo y estudiando las tendencias, lo que en cuanto a Hitos novedosos, Herogra, tiene una larga relación que supera los 100 los avances que ha iniciado en el Sector.

Este es solo el primer Centenario, pues ya está en la empresa, con perfiles definidos, lo que es la cuarta generación, muy bien preparada con dominio de idiomas, y conociendo la empresa en todos los detalles. Este año, se ha iniciado siendo Sr. Juan Romero Ruiz, el Rey Melchor elegido por el

Ayuntamiento de Granada, lo cual lo ha disfrutado mucho pues va ello con su carácter.

HEROGRA, ha cumplido un siglo, pero está más pujante que nunca, con varios proyectos destacables, ya hoy en ejecución, como lo es una Planta de Abonos Cristalinos, ya iniciada, y que está previsto su puesta en marcha en Noviembre de 2016, antes del fin del año del Centenario.